

## Herausforderungen

Wirtschaftlich herausfordernde Zeiten verlangen immer mehr nach mutigen und schnellen Entscheidungen. Neue Märkte und Geschäftssegmente wollen erobert werden, innovative Produkte und Dienstleistungen suchen nach neuen Abnehmern. Dies alles bringt natürlich auch neue Risiken mit sich, die evaluiert werden müssen. Die richtigen Entscheidungen bei der Auswahl Ihres Versicherungspartners und der Gestaltung der Verträge müssen getroffen werden, ohne das Zufälligkeiten, Emotionen oder Zeitdruck hierbei eine Rolle spielen.

Kostenoptimierung steht mehr denn je an 1.Stelle. Die Überraschung von Kunden betreffend unveränderter Möglichkeiten durch Markt- und Produkt- und Rechtskenntnisse ist unverändert eines unserer schönsten und dauerhaften Erfolgserlebnisse.

Bei Planung und Einrichtung von Produktionsprozessen wird meist sorgfältig und detailliert gearbeitet. Szenarien für den teilweisen oder gesamten Betriebsstillstand werden oft nicht (rechtzeitig) berücksichtigt. Auch mögliche Engpässe, Ausfälle oder Fertigungsprobleme von Zulieferern, die unter wirtschaftlichem oder zeitlichem Druck stehen oder Probleme in ihrem Qualitätsmanagement haben werden häufig unterschätzt. Die Folge sind wirtschaftliche Ausfälle, Haftungen und kaum händelbare Rückholaktionen.

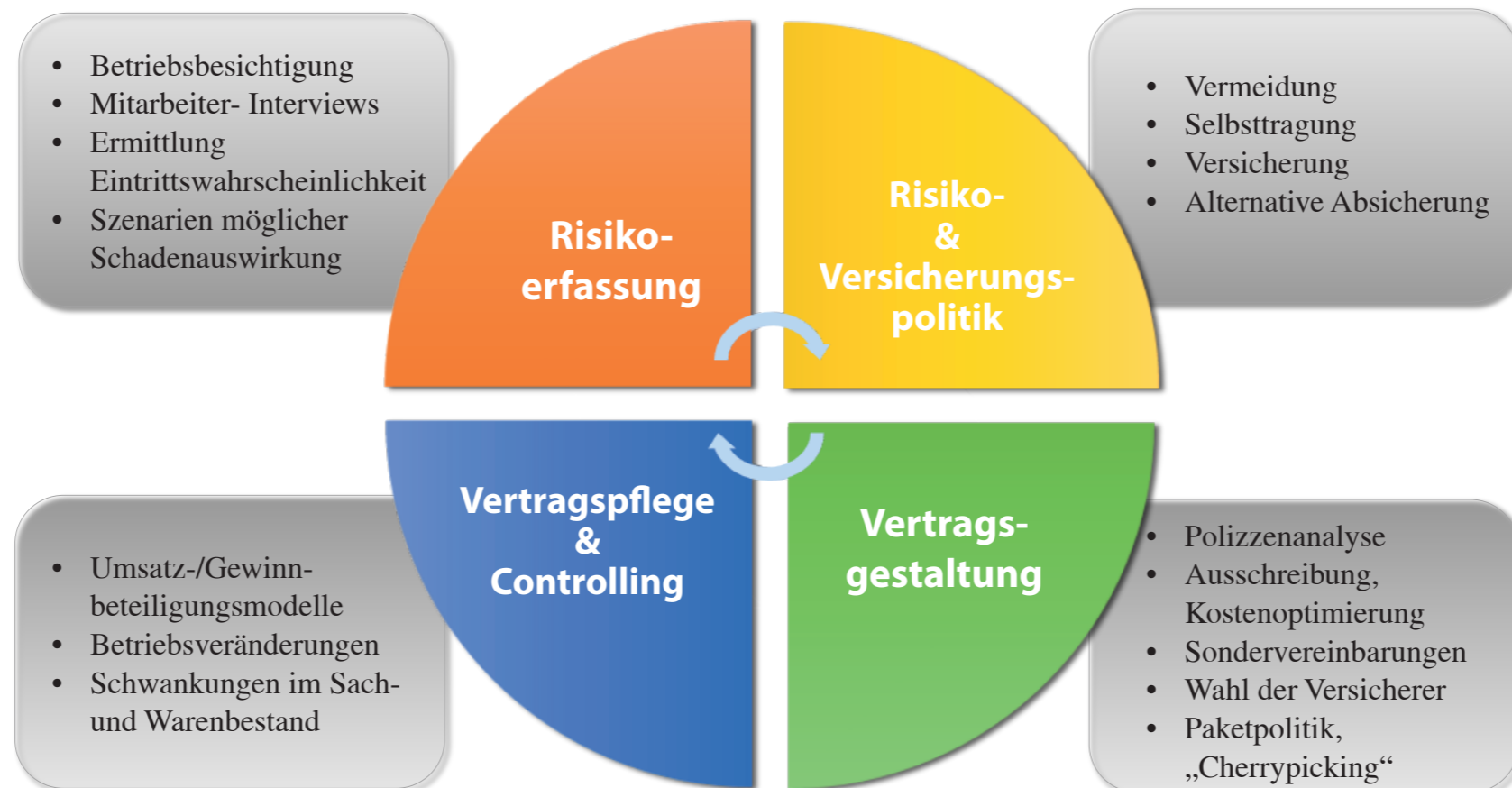
Wenn nun, trotz bester Präventivmaßnahmen, der Ernstfall eintritt, dann geht es nicht mehr nur um reine Schadenbegrenzung, sondern um das Aufrechterhalten und den Fortbestand des Betriebes. Dabei sollte es dann keine unliebsamen Überraschungen aufgrund von „Fußangeln“ in Polizzinhalten geben. Deshalb sind bereits im Vorfeld zeitgemäßes Risiko- und Schadenmanagement entscheidend.

## Möchten Sie auch in existentiellen Fragen mit höchstmöglicher Qualität unterwegs sein?

## Keine Zeit für aufwendige Nebentätigkeiten?

## Profitieren Sie von jahrzehntelanger Erfahrung.

Risiko- & Schadenmanagement  
Modell des Prüfkreislaufs



## Was wir für Sie tun können:

Es ist unerlässlich vor Ort, persönlich, eine eingehende Betriebsbesichtigung Ihres Firmenstandortes durchzuführen, um die Basis für die Bewertung Ihrer Risiken zu schaffen. **Risikoerfassung** ist zwar „Chefsache“, doch wir stehen Ihnen mit branchenübergreifenden Erfahrungen und versicherungstechnischem Insiderwissen zur Seite. Wir stellen die richtigen Fragen, zeigen mögliche Alternativen auf und bereiten komplexe Sachverhalte entscheidungsfertig auf.

Sie müssen trotz aller notwendigen Umsicht, **kostenbewusst** agieren – wir zeigen Ihnen neue Möglichkeiten der **Risikopolitik** zugunsten Absicherung bilanzbedrohender Risiken unter Eliminierung aller unnötigen Kosten.

Wir überprüfen und korrigieren Ihre bestehenden Verträge, helfen Ihnen aus ungerechtfertigten Vertragsbindungen und suchen geeignete Partner und Lösungen. Jedes Versicherungsunternehmen ist auf bestimmte Fachgebiete und Schwerpunkte spezialisiert. Marktlage und Qualität verschieben sich permanent.

Sie unterhalten einen **Fuhrpark** und wollen unerwarteten Sanierungsforderungen vorbeugen – wir erkennen bedenkliche Tendenzen, lokalisieren deren Ursachen und optimieren die Gestaltung von Prämien und Selbsthalten. Wussten Sie, dass es auch Gewinnbeteiligungen für Versicherungskunden gibt? Kennen Sie deren optimale Möglichkeiten?

Sie geben laufend Leistungs- und Produktversprechen ab – wir

prüfen, ob Sie über die adäquate „Rückdeckung“ verfügen. In 80% unserer Analysen bestehender Versicherungsverträge zeigt sich, dass viele vorhandene Risiken nicht oder nicht ausreichend Deckung finden. An vorderster Stelle sind komplexe **Produkthaftungsrisiken** zu nennen. Wir überprüfen und optimieren Ihre bestehenden Verträge im Hinblick auf Ihren Bedarf.

Aufgrund rasch wechselnder Marktsituation auf Kunden- und Versicherungsseite sind aktive **Vertragspflege und Schadenmanagement** in der erforderlichen Priorität der Kundenbetreuung weit nach vorne gerückt. Falsche Umsatzmeldungen oder mangelhaft überwachte Warenstandsentwicklungen führen rasch zu unzureichenden Versicherungsleistungen. Die Bereitschaft der Versicherer für Kulanzentschädigungen ist merklich gesunken. Bestes Einvernehmen im Abschlussfall wird heute zu einem „Kampf mit harten Bandagen“ im Leistungsfall. Umfassende Dokumentation der Vertragsentstehung, ist ein unabdingbares „Muss“ geworden.

Optimales Risiko- und Versicherungsmanagement ist ein ständiger Prüfkreislauf, der periodisch aktualisiert werden muss.

**Wir halten diesen Prozess für Sie am Laufen, damit Sie sich in aller Ruhe auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren können.**